



InTiCa Systems ist ein führender Anbieter in der Entwicklung, Herstellung und Vermarktung von induktiven Komponenten und mechatronischen Baugruppen. Unsere internationalen Kunden kommen aus den Bereichen Automobiltechnik und Industrietechnologie. Bei der InTiCa Systems AG erwarten Sie spannende und abwechslungsreiche Projekte.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

## Key Account Manager Automotive (w/m)

### Ihr Profil:

- Mehrjährige Vertriebserfahrung in einem elektrotechnischem Umfeld
- Professioneller Umgang mit MS Office-Anwendungen
- Kundenorientierte und strukturierte Arbeitsweise
- Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsfähigkeit
- Flexibilität
- Reisebereitschaft national/international
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### Ihre Aufgaben:

- Akquise von Neukunden
- Erstellung von Angebotskalkulationen und Angeboten
- Aktive Pflege und Weiterentwicklung von Bestandskunden
- Präsentation unseres Produktportfolios
- Begleitung des Kunden von der Anfrage bis zum Vertragsabschluss

### Wir bieten:

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Flexible Arbeitszeiten und 30 Tage Urlaub
- Eigenverantwortliches und selbständiges Arbeiten
- Eine interessante, abwechslungsreiche Tätigkeit
- Intensive Einarbeitung
- Einen modernen Arbeitsplatz in unserer Konzernzentrale in Passau

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen richten Sie bitte bevorzugt per E-Mail in einer Datei an:

InTiCa Systems AG  
Frau Daniela Wagner  
Spitalhofstraße 94  
94032 Passau  
E-mail: [karriere@intica-systems.com](mailto:karriere@intica-systems.com)  
Telefon: +49 851 96692 0